



## PROFIILI

### Jouni Antero Peltomäki

GSM: 050 317 1293

e-mail: [jouni.peltomaki@prokures.com](mailto:jouni.peltomaki@prokures.com)

LinkedIn: <https://www.linkedin.com/in/jouni-peltom%C3%A4ki-prokures/>

## LYHYESTI

Yli 30-vuoden kokemus vastuullisista kansainvälisistä johtotehtävistä auto-, teknologia-, öljy- & kaasu-, paperi- & sellu- sekä konepajateollisuudessa. Monipuolinen osaaminen erilaisista liiketoiminta- ja kulttuuriympäristöistä – 11 vuotta ulkomailla (Ruotsi/Saksa/USA). Yli 20-vuotta esimiesrooleissa.

## OSAAMINEN & VAHVUDET

- Kansainvälisen liiketoiminnan johtaminen ja uusien markkinoiden aloitukset
- Kansainvälinen hankinta, toimitusketjun hallinta ja ulkoistukset
- Digitalisaation haasteet ja mahdollisuudet hankinnoissa
- Projektien-, hankkeiden- ja muutoksen johtaminen
- Johtoryhmätyöskentely, strateginen ajattelu ja tuloshakuisuus
- Erinomainen kielitaito
- Hyvät ihmissuhdetaidot

## KOKEMUS & SAAVUTUKSET

- Oman yrityksen perustaminen ja toiminnan käynnistäminen
- Konsernihankintojen (1300+ MEUR/a) johtaminen globaalissa teknologiayrityksessä
- Tuloksekasta kustannusleikkaus-, ulkoistus- ja muutosprojektien johtamista
- Globaalin hankintaorganisaation toimintamallien ja organisaatioiden yhtenäistäminen
- Globaalin hankintaorganisaation jakautumisen johtaminen (Metso-Valmet 2013)
- Hankinta-, materiaalihallinto- ja logistiikkatoimintojen johtamista autoteollisuudessa
- Tuloksekasta vientitoimintojen johtamista, osuus liiketoiminnasta 2%:sta 20%:een
- Strategiaprojektin johtaminen koulutusyrityksessä
- Liiketoiminnan kehitystä paperi- ja selluteollisuuden laitetoimittajayrityksessä
- Uuden tuotteen lanseeraus Pohjois-Amerikan paperi- & selluteollisuudelle. 15 myyntikonttorin ja 15 jälleenmyyjän koulutus ja myynnin/markkinoinnin johtaminen
- Tulosityksikön johtaminen Saksassa
- Uuden tuotteen lanseeraus Keski-Euroopan paperi- ja selluteollisuudelle. Organisaation rakentaminen ja koulutus, 4 myyntikonttorin ja jälleen-myyjien johtaminen
- Myynti-, markkinointi- ja teknisen tuen johtaminen maailmanlaajuisesti, n. 20 tytäryhtiötä eri maissa + jälleen-myyjiä ja agentteja
- Tuloksekasta laitteistojen ja järjestelmien myyntiä Suomen prosessiteollisuudelle
- Aloitepalkkio "tietokoneiden" hyödyntämisessä päivittäisessä työssä (-86 !)
- Tuloksekasta MRO-myyntiä teollisuusasiakkaille ja jälleen-myyjille Lounais-Suomessa

## TEHTÄVÄT

### PROKURES Oy

Toimitusjohtaja/Hallituksen pj. Liikkeenjohdon neuvonantaja/vuokrajohtaja 2017...  
Prokures Oy toimii liikkeenjohdon neuvonantajana ja vuokrajohtajana mm hankinnoissa, toimitusketjun hallinnassa, ulkoistuksissa, kansainvälistymisessä sekä digitalisaatio- ja muutoshankkeissa ([www.prokures.com](http://www.prokures.com))

### METSO Oyj

Vice President, Indirect Procurement. Konsernihankintojen johtaminen 2008-2017  
Manager, Supplier Management. Valmet-Automotive:n hankintojen johto 2007-2008  
Metso on globaali teknologia- ja laiteoimittaja kaivos-, rakennus- ja öljy- & kaasuteollisuudelle ([www.metso.com](http://www.metso.com)) ja oli vuoden 2013 loppuun asti Valmet Automotive Inc:in pääomistaja ([www.valmet-automotive.com](http://www.valmet-automotive.com))

### Oy SISU AUTO Ab

Hankintapäällikkö – vastuulla hankinnat, materiaalihallinto ja logistiikka 2002-2007  
Vientipäällikkö – vastuulla vientitoiminta maailmanlaajuisesti 1999-2002  
Sisu Auto valmistaa asiakkaille räätälöityjä raskaita SISU kuorma-autoja ([www.sisuauto.com](http://www.sisuauto.com))

### AB YRKESHÖGSKOLAN SYDVÄST

Liikkeenjohdon konsulttina vastuussa strategiaprojektista, 1998-1999  
Sydväst tarjoaa ammattikorkeakouluopintoja ja aikuiskoulutusta nykyään nimellä Novia ([www.novia.fi](http://www.novia.fi))

### A. AHLSTRÖM OSAKEYHTIÖ

8 tehtävää tulosityksikön johdossa, myynnin- ja markkinoinnin johdossa sekä liiketoiminnan kehityksessä, Suomessa ja ulkomailla (Saksa/USA) 1988-1997  
Ahlström oli paperi- & selluteollisuuden johtavia laiteoimittajia, joka vuonna 2000 myi koko konepajaliiketoimintansa Itävaltalaiselle Andritz AG:lle ([www.andritz.com](http://www.andritz.com)) ja Sveitsiläiselle Sulzer Group:ille ([www.sulzer.com](http://www.sulzer.com))

### Oy ESSO Ab

Aluepäällikkö vastuussa myynnistä teollisuusasiakkaille ja jälleen-myyjille 1985-1988  
ESSO oli maailman suurimman öljy-yhtiön Suomen tytäryhtiö (nykyään [www.exxonmobil.com](http://www.exxonmobil.com))

## TUTKINNOT & MUITA OPTINTOJA

**Diplomi-insinööri**, Teknillinen Korkeakoulu (nykyisin Aalto Yliopisto), Otaniemi, 4/85  
**Johtamistaidon tutkinto**, Johtamistaidon Opisto, Oitmäki, Espoo, 6/99  
HHJ-kurssi (Hyväksytty hallituksen jäsen), Kauppakamari, 5-6/2017  
Johtamisen koulutusohjelmia, IMD, Lausanne, Sveitsi, 2010-2013  
Asia Pacific '98 Vientikoulutusohjelma, Tampereen Yliopisto, 3/98 – 10/98  
A.Ahlström Osakeyhtiön johdon koulutusohjelmat, 1989-1996

## KIELITAITO

- Suomi äidinkieli
- Ruotsi äidinkieli
- Englanti erinomainen
- Saksa erinomainen
- Ranska alkeet

## LUOTTAMUSTOIMET

- Hallituksen varajäsen, ElFi, 2009-13
- Hallituksen jäsen, Fordonskomponentgruppen, 2005-07
- Hallituksen jäsen, Finnsuppliers ry, 2004-07
- Hallituksen varapuheenjohtaja, Oy Aboa-Invest Ab 1986-90